



ANCARA
CONSULTING

DE LA PALABRA A LA ACCIÓN: ESTRATEGIAS DE COMUNICACIÓN PERSUASIVA

Técnicas de Comunicación y Escritura Persuasiva Para
Profesionales.

918 272 057

C. Marie Curie, 5-7, 28521 Rivas-Vaciamadrid



ANCARA
CONSULTING

OBJETIVOS:

A nivel profesional

- 1** **Comunicar** con impacto y seguridad.
- 2** **Conectar** con tu audiencia.
- 3** **Dominar** técnicas que te diferencian.
- 4** **Potenciar** tu liderazgo y profesionalidad.
- 5** **Pasar de ser Invisible** a impactar con estrategia.

A nivel personal

Dominar herramientas para lograr una comunicación que te abre las puertas hacia un futuro profesional lleno de oportunidades.

Obtendrás seguridad y generarás confianza.

Pasarás de ser Invisible a Inolvidable.

FACILITADORA

- ✓ Consultora de Marketing y comunicación .
- ✓ Coach experta en Inteligencia Emocional.
- ✓ Especializada en:
- ✓ Coaching ejecutivo, y liderazgo.
- ✓ Metodologías Agile.
- ✓ Sistémico.
- ✓ PNL
- ✓ DISC



Aplicaciones y alcance

Comunicación Efectiva

Liderar reuniones con confianza, conectando con tu audiencia y dejando una impresión duradera.

Dominar entrevistas y presentaciones clave, manejando preguntas difíciles con asertividad.

Crear presentaciones persuasivas para captar la atención de inversores, clientes o equipos de trabajo.

Conectar a través del mensaje

Redactar emails que abran puertas y generen respuestas en bandejas saturadas.

Utilizar WhatsApp y LinkedIn como herramientas estratégicas de comunicación y networking, ajustando el tono y contenido según el contexto.

Diseñar un plan de comunicación que combine diversos canales de forma efectiva.



Liderazgo

Transmitir autoridad y credibilidad en tus mensajes, tanto orales como escritos.

Ganar confianza en el lenguaje no verbal: dominar gestos, postura y mirada para inspirar seguridad.

Superar el nerviosismo y brillar en cualquier entorno profesional.

Ventas

Atraer más clientes y cerrar negociaciones gracias a mensajes claros y persuasivos.

Incrementar la eficiencia y el impacto de tus interacciones profesionales, ahorrando tiempo y recursos.

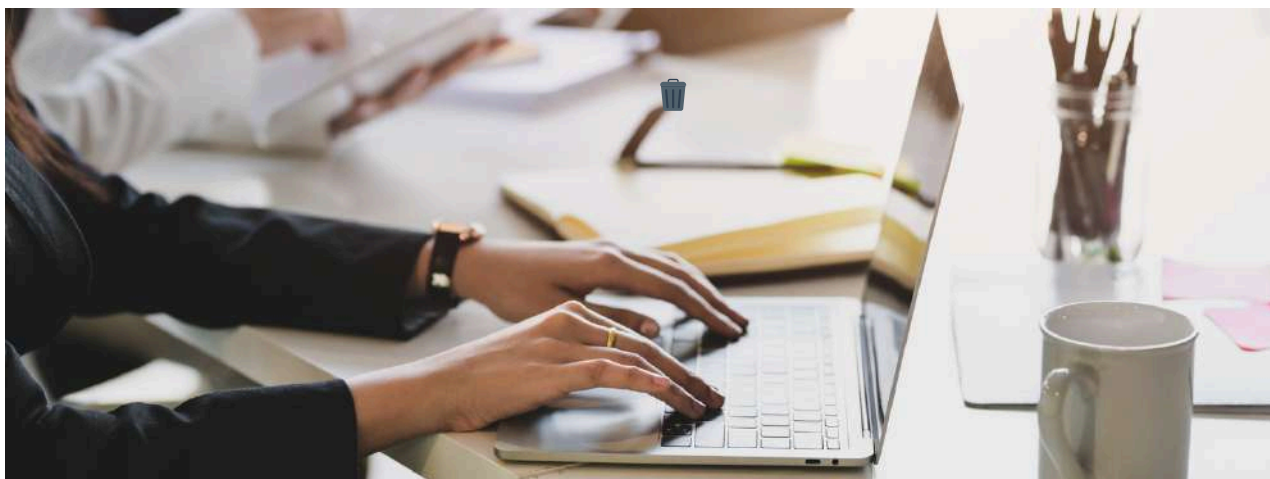
Posicionarte como un líder capaz de conectar con diferentes perfiles y motivar a tu equipo.

Este curso transformará la forma en que te comunicas, ayudándote a generar confianza, persuadir y destacar en cualquier entorno profesional.

¿Para quién es?

Emprendedores, RRHH, Managers, Team Leaders, Consultores, Psicólogos, Coaches, Trainers etc., empresas que quieren mejorar su comunicación y aumentar sus ventas y personas que quieren superar su miedo a exponer en público para empezar a comunicar con seguridad.





Contenidos

Módulo 1

Conecta con Prospectos y Clientes con la escritura persuasiva

60 horas en formato online
12 horas en formato presencial

Aprende a crear emails, mensajes de LinkedIn y Propuestas que impacten y conviertan.

Precio

605€

100% BONIFICABLE

- ✓ **Principios de la persuasión:** Aprende a aplicar psicología para mensajes que conectan.
- ✓ **Conoce a tu cliente:** Identifica sus problemas y necesidades.
- ✓ **Método AIDA:** Aprende a escribir mensajes que remuevan y provoquen la acción.
- ✓ **Email a puerta fría:** Escribe el mensaje perfecto.
- ✓ **Títulos irresistibles:** Crea títulos y llamados a la acción (CTAs) que generen clics.
- ✓ **Errores comunes en emails profesionales:** Aprende cómo evitarlos.
- ✓ **Escribe mensajes efectivos en WhatsApp:** Combina el lenguaje directo con la claridad, cercanía y profesionalidad.
- ✓ **LinkedIn:** Redacta mensajes y publicaciones que fomenten interacciones y networking.
- ✓ **Ajusta el tono:** Adapta tu estilo para cada medio de comunicación.
- ✓ **Creación de tu plan de escritura:** alineado con objetivos específicos y estrategias claras.
- ✓ **Estrategias para cada canal (email, WhatsApp, LinkedIn):** Aprende a utilizar cada medio en tu beneficio.
- ✓ **Análisis y mejoras en casos reales de los participantes.**
- ✓ **Actividades Prácticas.**



Contenidos

Módulo 2

Comunica con Impacto

80 horas en formato online
12 horas en formato presencial

Formación para hablar en público

Precio
756€

100% BONIFICABLE

- ✓ **Lenguaje no verbal:** Aprender a transmitir confianza con gestos, postura y mirada.
- ✓ **Control del nerviosismo:** Métodos prácticos para reducir el estrés al hablar en público.
- ✓ **Storytelling:** Captar atención con narrativas atractivas y emotivas.
- ✓ **Regla de los 3 actos:** Crear mensajes con una apertura impactante, desarrollo sólido y cierre memorable.
- ✓ **Adaptación del mensaje:** Ajustar contenido según la audiencia y contexto.
- ✓ **Liderar reuniones virtuales:** Conectar con la audiencia y proyectar confianza en plataformas como Teams o Zoom.
- ✓ **Uso de herramientas visuales:** Potenciar el mensaje con slides y tecnologías digitales.
- ✓ **Gestión de tiempo e interacción:** Ser claro, eficiente y participativo en reuniones.
- ✓ **Entrevistas laborales:** Destacar logros y manejar preguntas desafiantes con seguridad.
- ✓ **Presentación de proyectos:** Técnicas para estructurar y presentar ideas de manera persuasiva.
- ✓ **Gestión de preguntas difíciles:** Responder con asertividad y mantener el control.
- ✓ **Actividades Prácticas**



MÓDULO 1 + MÓDULO 2

140 horas en formato online
24 horas en formato presencial

Precio
1.175€

DE LA PALABRA A LA ACCIÓN: ESTRATEGIAS DE COMUNICACIÓN PERSUASIVA

Técnicas de Comunicación y Escritura Persuasiva Para Profesionales.

Domina la forma en que te comunicas y alcanza el éxito profesional.
Reserva ya!

91 827 20 57

info@ancaraconsulting.es



Marie Curie, 5-7, Edificio alfa, planta 4.
Oficina 4.8, 28521 Madrid



A 330m de la Estación de Metro de RIVAS FUTURA Línea 9



A 11 minutos en coche de ARGANDA DEL REY



Frente al Centro Comercial H2O



Parking GRATUITO en la inmediaciones

